



Verkaufsberater (m/w/d) für die Region Köln-Bonn | Rhein-Sieg

Kern-Haus sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Verkaufsberater für die Kern-Haus Niederlassung Köln-Bonn in der Region Bonn



Wachtberg



Full-time employee

Bauen Sie auf eine Karriere bei Kern-Haus!

Im Mittelpunkt des Handelns steht der Kunde, der mit Kern-Haus eines der größten Vorhaben in seinem Leben durchführt: den Bau des eigenen Traumhauses! Ohne die Menschen, die dafür jeden Tag ihr Bestes geben, wäre der Erfolg von Kern-Haus nicht möglich. Dementsprechend investiert Kern-Haus in seine Mitarbeiter und das Wachstum der Marke Kern-Haus.

Teilen Sie Herzblut und Leidenschaft für eine starke Hausbaumarkte und tragen Sie Tag für Tag ein Stück zur Weiterentwicklung bei!

IHRE AUFGABEN

- Sie verkaufen aktiv und erfolgreich Kern-Häuser.
- Sie repräsentieren die Marke Kern-Haus in Ihrem Verkaufsgebiet rund um Bonn
- Sie übernehmen die Interessentenakquisition und Beratung bis zum Abschluss von Bauwerkverträgen.
- Sie führen verkaufsfördernde Events wie Rohbaufeste, Hausbesichtigungen etc. durch.
- Sie betreuen und pflegen umfassend bestehende

IHRE FÄHIGKEITEN

- Sie sind ein Verkaufstalent und sehen Ihre Zukunft in der Hausbaubranche.
- Sie verfügen über eine abgeschlossene (kaufmännische) Berufsausbildung oder einen Hochschulabschluss und haben bereits mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt (idealerweise im Hausverkauf, dem Bauträgergeschäft, im Bereich der Baufinanzierung oder in der Immobilienbranche).

Kundenbeziehungen.

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz in Wachtberg
 - Verantwortung eines eigenen, exklusiven Verkaufsgebiets
 - Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
 - Ein eingespieltes und hoch motiviertes Team
 - Du-Kultur
 - Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
 - Belohnung als selbstständiger Handelsvertreter nach § HGB 84 mit einem attraktiven Provisionsmodell
 - Ausreichend Parkplätze
- Hohe Eigeninitiative und unternehmerisches Denken.
 - Ausgeprägte Serviceorientierung.
 - Zielsicherer Umgang mit den gängigen unterstützenden EDV-Werkzeugen.
 - Führerschein Klasse B.



Modern ausgestatteter
Arbeitsplatz in Wachtberg



Du-Kultur



Verantwortung eines eigenen,
exklusiven Verkaufsgebiets



Regelmäßige Schulungen und
Weiterbildungsmöglichkeiten



Flexible Arbeitszeiten und
Homeoffice-Möglichkeit



Belohnung als selbstständiger
Handelsvertreter nach § HGB 84
mit einem attraktiven
Provisionsmodell



Ein eingespieltes und hoch
motiviertes Team



Ausreichend Parkplätze



IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Laura Welling

Personalrekrutierung

WIRF EINEN BLICK HINTER DIE KULISSEN

