Verkaufsberater (m/w/d) für die Region Köln-Bonn | Rhein-Sieg

Kern-Haus sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Verkaufsberater für die Kern-Haus Niederlassung Köln-Bonn in der Region Bonn

Wachtberg Full-time employee

Bauen Sie auf eine Karriere bei Kern-Haus!

Im Mittelpunkt des Handelns steht der Kunde, der mit Kern-Haus eines der größten Vorhaben in seinem Leben durchführt: den Bau des eigenen Traumhauses! Ohne die Menschen, die dafür jeden Tag ihr Bestes geben, wäre der Erfolg von Kern-Haus nicht möglich. Dementsprechend investiert Kern-Haus in seine Mitarbeiter und das Wachstum der Marke Kern-Haus.

Teilen Sie Herzblut und Leidenschaft für eine starke Hausbaumarke und tragen Sie Tag für Tag ein Stück zur Weiterentwicklung bei!

IHRE AUFGABEN

- Sie verkaufen aktiv und erfolgreich Kern-Häuser.
- Sie repräsentieren die Marke Kern-Haus in Ihrem Verkaufsgebiet rund um Bonn
- Sie übernehmen die Interessentenakquisition und Beratung bis zum Abschluss von Bauwerkverträgen.
- Sie führen verkaufsfördernde Events wie Rohbaufeste, Hausbesichtigungen etc. durch.
- Sie betreuen und pflegen umfassend bestehende

IHRE FÄHIGKEITEN

- Sie sind ein Verkaufstalent und sehen Ihre Zukunft in der Hausbaubranche.
- Sie verfügen über eine abgeschlossene (kaufmännische) Berufsausbildung oder einen Hochschulabschluss und haben bereits mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt (idealerweise im Hausverkauf, dem Bauträgergeschäft, im Bereich der Baufinanzierung oder in der Immobilienbranche).

Kundenbeziehungen.

WAS WIR IHNEN BIETEN

- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz in Wachtberg
- Verantwortung eines eigenen, exklusiven Verkaufsgebiets
- Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
- Ein eingespieltes und hoch motiviertes Team
- Du-Kultur
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Belohnung als selbstständiger Handelsvertreter nach § HGB 84 mit einem attraktiven Provisionsmodell
- Ausreichend Parkplätze

- Hohe Eigeninitiative und unternehmerisches Denken.
- Ausgeprägte Serviceorientierung.
- Zielsicherer Umgang mit den gängigen unterstützenden EDV-Werkzeugen.
- Führerschein Klasse B.

Modern ausgestatteter Arbeitsplatz in Wachtberg

Verantwortung eines eigenen, exklusiven Verkaufsgebiets

Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit

Ein eingespieltes und hoch motiviertes Team

Du-Kultur

Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten

Belohnung als selbstständiger Handelsvertreter nach § HGB 84 mit einem attraktiven Provisionsmodell

Ausreichend Parkplätze

IHRE ANSPRECHPARTNERIN
Laura Welling
Personalrekrutierung

WIRF EINEN BLICK HINTER DIE KULISSEN