



Business Development Manager (m/w/d)

Kern-Haus sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Business Development Manager.

 Ransbach-Baumbach  Full-time employee

Sie begleiten das Wachstum und die Expansion von Kern-Haus in definierten Regionen.

IHRE AUFGABEN

- Rekrutierung neuer Verkaufsberater sowie Vertriebspartner
- Planung und Erschließung neuer Verkaufsregionen
- Onboarding von neuen Verkaufsberatern
- Organisation und Durchführung von Schulungen und Trainings
- Vertriebscontrolling und aktive Prozessbegleitung
- Permanenter Ansprechpartner für den Vertrieb
- Erstellung von Markt- und Potenzialanalysen

IHRE FÄHIGKEITEN

- Mehrjährige Erfahrung in der Hausbaubranche
- Hohe Marketing- und Vertriebsaffinität
- Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Analytisches und unternehmerisches Denken
- Eigenverantwortung und Proaktivität
- Bereitschaft zu Reisetätigkeit

WAS WIR IHNEN BIETEN

- 1 Tag Homeoffice in der Woche
- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz in Ransbach-Baumbach

- Flexible Arbeitszeiten
- Unbefristeter Vertrag
- Ein eingespieltes und hoch motiviertes Team
- Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Arbeitgeberfinanzierte Krankenzusatzversicherung und VWL mit Arbeitgeberzuschuss
- Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung



1 Tag Homeoffice in der Woche



Modern ausgestatteter Arbeitsplatz in Ransbach-Baumbach



Flexible Arbeitszeiten



Unbefristeter Vertrag



Ein eingespieltes und hoch motiviertes Team



Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten



Arbeitgeberfinanzierte Krankenzusatzversicherung und VWL mit Arbeitgeberzuschuss



Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung



IHRE ANSPRECHPARTNERIN

Laura Welling

Personalrekrutierung

WIRF EINEN BLICK HINTER DIE KULISSEN

