



## Projektmanager Verkauf (m/w/d) für die Region Ludwigshafen

Kern-Haus sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen Projektmanager Verkauf für die Region Ludwigshafen



Ludwigshafen



Full-time employee

Bauen Sie auf eine Karriere bei Kern-Haus!

Im Mittelpunkt des Handelns steht der Kunde, der mit Kern-Haus eines der größten Vorhaben in seinem Leben durchführt: den Bau des eigenen Traumhauses! Ohne die Menschen, die dafür jeden Tag ihr Bestes geben, wäre der Erfolg von Kern-Haus nicht möglich. Dementsprechend investiert Kern-Haus in seine Mitarbeiter und das Wachstum der Marke Kern-Haus.

Teilen Sie Herzblut und Leidenschaft für eine starke Hausbaumarkte und tragen Sie Tag für Tag ein Stück zur Weiterentwicklung bei!

### IHRE AUFGABEN

- Sie verkaufen aktiv und erfolgreich Kern-Häuser.
- Sie repräsentieren die Marke Kern-Haus in Ihrem Verkaufsgebiet.
- Sie übernehmen die Interessentenakquisition und Beratung bis zum Abschluss von Bauwerkverträgen.
- Sie führen verkaufsfördernde Events wie Rohbaufeste, Hausbesichtigungen etc. durch.
- Sie betreuen und pflegen umfassend bestehende

### IHRE FÄHIGKEITEN

- Sie sind ein Verkaufstalent und sehen Ihre Zukunft in der Hausbaubranche.
- Sie verfügen über eine abgeschlossene (kaufmännische) Berufsausbildung und haben bereits Berufserfahrung im Vertrieb gesammelt (idealerweise im Hausverkauf, dem Bauträgergeschäft, im Bereich der Baufinanzierung oder in der Immobilienbranche).
- Hohe Eigeninitiative und unternehmerisches Denken.

Kundenbeziehungen.

## WAS WIR IHNEN BIETEN

- Modern ausgestatteter Arbeitsplatz
  - Verantwortung eines eigenen, exklusiven Verkaufsgebiets
  - Flexible Arbeitszeiten und Homeoffice-Möglichkeit
  - Ein eingespieltes und hoch motiviertes Team
  - Du-Kultur
  - Regelmäßige Schulungen und Weiterbildungsmöglichkeiten
  - Festanstellung
  - Einen Firmenwagen, auch zur privaten Nutzung
- Ausgeprägte Serviceorientierung.
  - Zielsicherer Umgang mit den gängigen unterstützenden EDV-Werkzeugen.
  - Führerschein Klasse B.



Modern ausgestatteter  
Arbeitsplatz



Du-Kultur



Verantwortung eines eigenen,  
exklusiven Verkaufsgebiets



Regelmäßige Schulungen und  
Weiterbildungsmöglichkeiten



Flexible Arbeitszeiten und  
Homeoffice-Möglichkeit



Festanstellung



Ein eingespieltes und hoch  
motiviertes Team



Einen Firmenwagen, auch zur  
privaten Nutzung



### IHRE ANSPRECHPARTNERIN

**Laura Welling**

Personalrekrutierung

WIRF EINEN BLICK HINTER DIE KULISSEN

